



Erfolg gestalten.  
Gemeinsam.



Wir sind eine zukunfts- und wachstumsorientierte Unternehmensgruppe im Gesundheitsmarkt. Mit über 100 Jahren Erfahrung und über 200 Mitarbeitern gehören wir zu den Pionieren in der Privatliquidation. Mit unseren innovativen Dienstleistungen entlasten wir täglich unsere rund 4000 Mitglieder und Kunden von arztfremden kaufmännischen Verwaltungsaufgaben.

**Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir in Vollzeit:**

## Regionalmanager Vertrieb (m/w/d) für die Region Süddeutschland (Schwerpunkt Bayern)

Sie suchen eine verantwortungsvolle und interessante Tätigkeit im privatärztlichen Dienstleistungsbereich? Sie haben Freude am selbstständigen Arbeiten und an der beruflichen / fachlichen Weiterentwicklung?

### Das erwartet Sie bei uns:

- › Sie sind für den Umsatz und die Aktivitäten in Ihrem Verkaufsgebiet verantwortlich
- › Sie sorgen für eine umfassende Betreuung und kompetente Beratung der Kunden und bauen den bestehenden Kundenstamm in Bayern systematisch aus
- › Neue Kunden werden von Ihnen identifiziert und kontaktiert
- › Sie führen Verkaufsgespräche, erstellen Angebote und sorgen für eine reibungslose Vertragsabwicklung
- › Organisation und Teilnahme an Messen und Veranstaltungen
- › Dokumentation der Angebote, Verträge und Telefonate mittels CRM

### Damit überzeugen Sie:

- › Als idealer Kandidat haben Sie bereits mehrjährig als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst gearbeitet und verfügen über gutes Verhandlungsgeschick
- › Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische / medizinische Ausbildung und wenn möglich Branchenerfahrung
- › Mit Ihrer Kommunikationsfähigkeit können Sie Kunden begeistern
- › Sie handeln stets verantwortungsvoll, selbständig und zielstrebig, sind empathisch und haben Spaß am Verkauf
- › Ihr analytisches Know-How und Ihr Organisationstalent tragen zum Gelingen der Vertriebsprojekte bei
- › Umgang mit den MS-Office Produkten ist eine ausgeprägte Stärke Ihrer Person
- › Flexibilität und temporäre Reisebereitschaft inklusive Übernachtungen bringen Sie mit

### Darauf können Sie sich freuen:

- › Wir bieten Ihnen eine umfassende und strukturierte Einarbeitung
- › Sie erwartet ein moderner Arbeitsplatz mit vielseitigen und anspruchsvollen Aufgaben
- › Sie haben die Möglichkeit mobil zu arbeiten
- › Profitieren Sie von Corporate Benefits
- › Sie erwartet ein angenehmes Betriebsklima in einem hochmotivierten Team
- › Wir bieten Ihnen die Möglichkeit für ein Dienstradleasing über BusinessBike
- › Sie arbeiten im Team und können an Projekten mitwirken
- › Wir bieten regelmäßige Schulungen in unserer unternehmenseigenen Akademie

### Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Diese richten Sie bitte, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, an [jobs@pvs-bw.de](mailto:jobs@pvs-bw.de) · [www.pvs-bw.de](http://www.pvs-bw.de)